

Heeros tuloinfo tammi-syyskuu 2022

13.10.2022



VASTUUVAPAUSLAUSEKE

Tämän esityksen tietyt lausunnot ovat ennusteita ja perustuvat Heeroksen ja yhtiön johdon näkemykseen niiden antohetkellä. Tästä syystä johtuen niihin sisältyy riskejä ja epävarmuustekijöitä. Ennusteet saattavat myös muuttua, jos yleisessä taloudellisessa tilanteessa tai yhtiön toimintaympäristössä tapahtuu merkittäviä muutoksia.

Esityksen tietoja ei ole tarkoitettu sijoitusneuvoiksi, tarjouksiksi tai kehotuksiksi käydä kauppaa Heeroksen sijoitustuotteilla tai -palveluilla.

Heeros tulospöytä mukana

Mikko Pilkama



- ✓ Heerosin CEO
- ✓ Laaja-alainen palveluiden kehittämisen ja johtamisen tausta kansainvälisistä palvelu ja SaaS-liiketoiminnoista
- ✓ Nokia, Luottokunta & Nets, CGI, Basware ja Heeros

Juho Pakkanen



- ✓ Heerosin CFO
- ✓ Tavoitesuuntautunutta toiminnan johtamista
- ✓ Monipuolinen työkokemus sisäisen laskennan Business Control -tehtävistä
- ✓ ThreeFiveEight, Fonecta, FCG

Sisältö

Heeros Small Business – ja Heeros HR – ratkaisut markkinalle

Jatkuva liikevaihto kasvoi ennusteen mukaan

Käyttökate jatkoi parantumistaan

2022 tavoite ja näkymät loppuvuoteen

Taloudellinen tulos tammi-syyskuu 2022

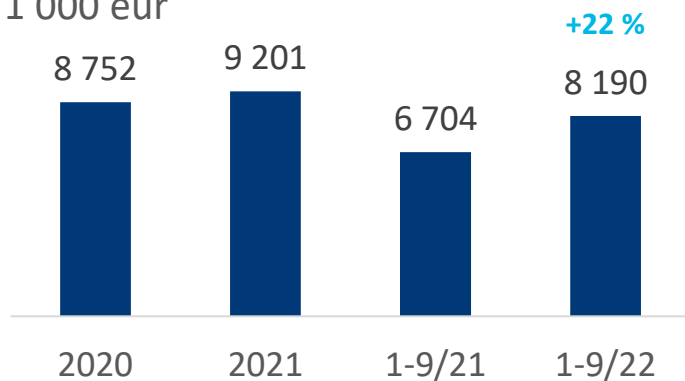
Tuhatta euroa	7-9/2022	7-9/2021	Muutos, %	1-9/2022	1-9/2021	Muutos, %	Tilikausi 2021
Rule of 40, % (oik.)	41 %	37 %		39 %	25 %		28 %
Liikevaihto	2 640	2 274	16 %	8 190	6 704	22 %	9 201
Jatkuva liikevaihto	2 583	2 159	20 %	7 707	6 349	21 %	8 626
Sopimusliikevaihto	1 970	1 453	36 %	5 854	4 163	41 %	5 737
Transaktioliikevaihto	613	706	-13 %	1 854	2 186	-15 %	2 889
Käyttökate (EBITDA)	631	689	-8 %	1 346	1 378	-2 %	1 990
Käyttökate, % liikevaihdosta	24 %	30 %		16 %	21 %		22 %
Oikaistu käyttökate	646	684	-5 %	1 410	1 418	-1 %	2 062
Oik. käyttökate, % liikevaihdosta	24 %	30 %		17 %	21 %		22 %
Liiketoiminnan rahavirta (oik.)				913	1 146	-20 %	1 695

- Jatkuva liikevaihto kasvoi 20 % ja kannattavuus jatkoi vahvistumistaan alkuvuodesta nostaen heinä-syyskuun Rule of 40-mittarin 41 %:iin
- Jatkuva liikevaihto kasvoi 20 % ja oli 2,6 (2,2) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 36 % ja oli 2,0 (1,5) miljoonaa euroa.
- 7-9/2022 käyttökate (oik.) oli 0,6 miljoonaa euroa (0,7). Tammi-syyskuun oikaistu liiketoiminnan rahavirta oli 0,9 miljoonaa euroa (1,1).

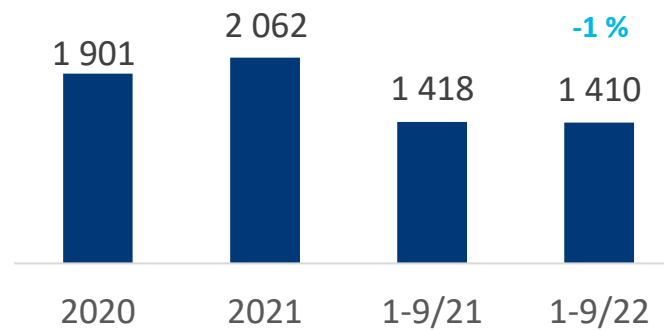
Oikaistut luvut 7-9/2022 sisältävät 15 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista, kun taas oikaistut tilikauden 2021 luvut sisältävät 72 tuhannen euron oikaisun epäorgaanisen kasvun arviointiin liittyvistä kertaluonteisista kuluista

Avainluvut tammi-syyskuu 2022, trendi

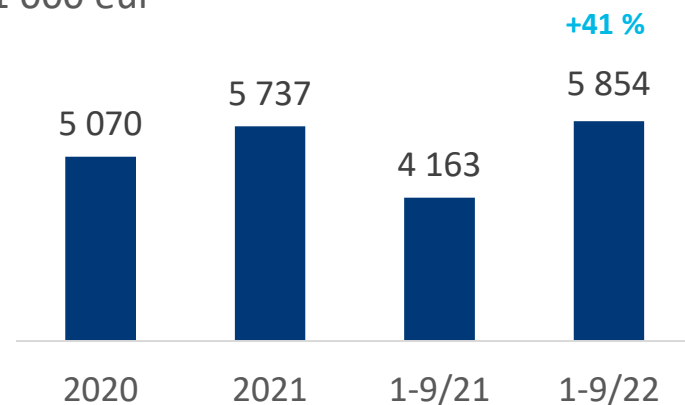
Liikevaihto,
1 000 eur



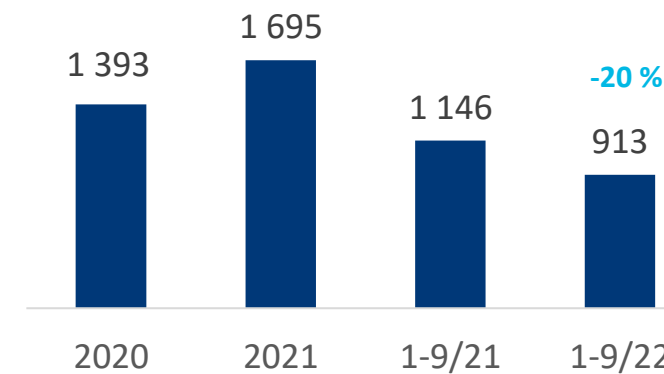
EBITDA (oik.),
1 000 eur



Sopimusliikevaihto,
1 000 eur



Liiketoiminnan rahavirta (oik.),
1 000 eur



Operatiivinen SaaS-metriikka tammi-syyskuu 2022

Asiakaspysyvyys (NRR) *

Q3/22: 109 % (Q3/21 102 %)

ARPA, Asiakaslaskutus per kk

Q3/22: 49 € (+7 % YoY)

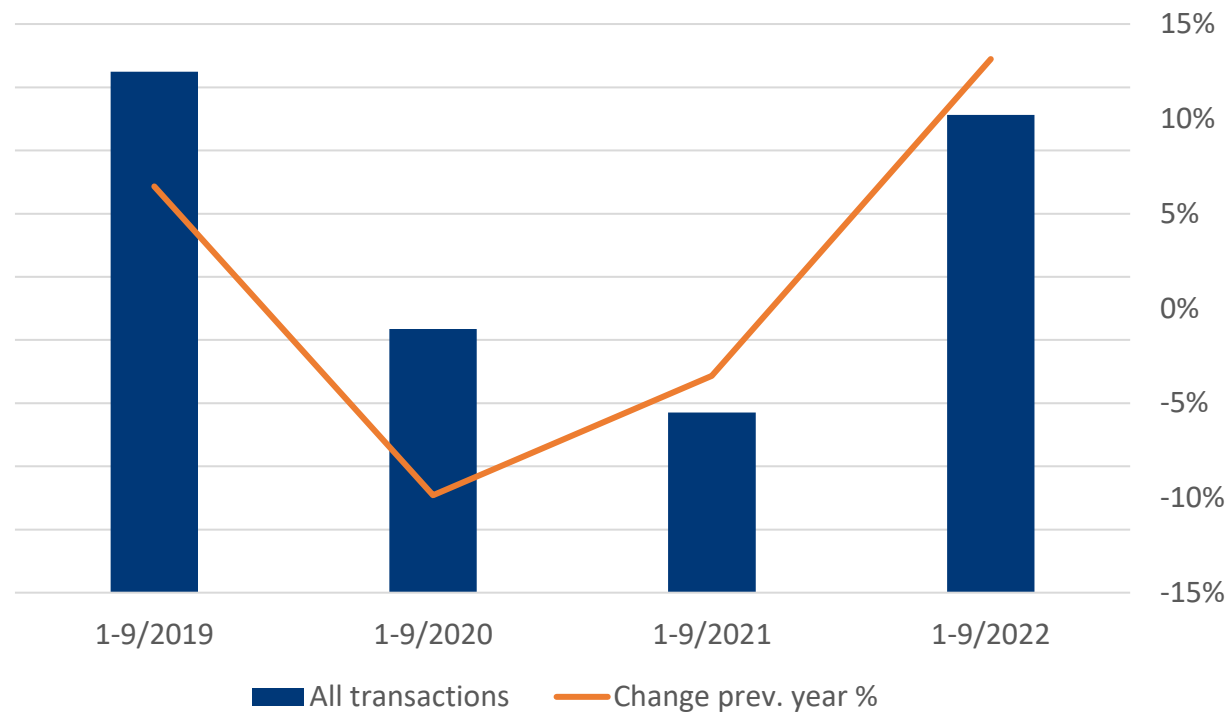
Asiakasmäärän kehitys

Q3/22: 18.800 yritystä, vuoden alusta +7%

Jatkuvat asiakastilaukset, ARR

1-9/22: 722k Eur

Transaktiovolyymien kehitys

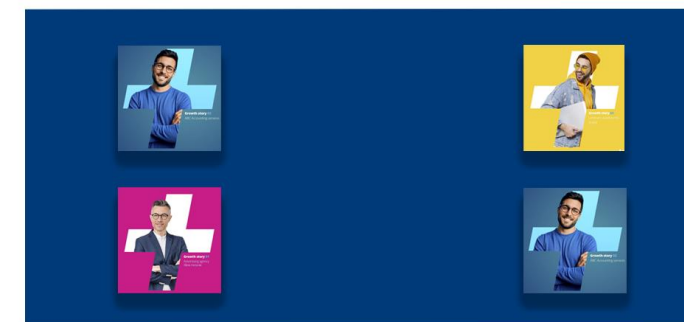


* Net revenue retention (NRR) = Liikevaihdon pysyvyyssuku. Vuoden aikana tapahtunut laskutuksen nettomuutos.

Liiketoiminnan kehittyminen tammi-syyskuu 2022

- **Taimer transitio etenee hyvin – tukee jatkossa kannattavuuden parantumista**
 - Integraation johdosta liiketoiminta saadaan kannattavaksi tämän vuoden aikana
 - Taimer tuote on Heeros PSA ja muutettu yhdenmukaiseksi Heeros tuoteperheeseen
- **Jatkuva liikevaihto ennustetun mukainen**
 - Q3 Kokonaisliikevaihtoon vaikutti vertailukauden projektituloutukset (3-4%)
 - Transaktiovolyymi nousussa +13% yoy ja vertailukelpoinen transaktioliikevaihto kasvussa
 - Osa ennustetuista Q3 tilauksista siirtynyt eteenpäin
- **Ripeä laajentuminen yritysohjelmistojen tarjoajaksi**
 - Uusi tuoteportfoliomme integroiduista taloushallinnon (Financial cloud), toiminnanohjauksen (ERP cloud) ja henkilöstöhallinnon (People cloud) SaaS-ohjelmistoista
 - 22.9. uusi tarjooma ja liiketoimintamalli mikroyrityksille – Heeros Small Business
 - 13.10. lanseerasimme Heeros HR – henkilöstöhallintoratkaisun
- **Merkittävää kasvupotentiaalia asiakaskunnassamme**
 - Paketoiteja jatketaan aktiivisesti tilitoimistojen kanssa loppuasiakkaiden digitalisoimiseksi
 - Pk-yrityksille ristiinmyynti taloushallinta, Heeros HR ja Heeros PSA
 - Pienimmille asiakkaille (1-10 HC) tarjotaan Heeros Small Business palvelua
 - Uusi brändi tukemaan viestintää

JOIN THE GROWTH RIDE





Heeros tarjooma - Business Management Cloud

Integroidut ja käyttäjäystävälliset yritysohjelmistot tukemaan tehokkaita liiketoimintaprosesseja ja yritysjohdon päätöksentekoa

Partnerit:

Rahoitus

Perintä

BI-raportointi

...

Työajan-
seuranta

Raportointi

...

Taloushallinto

Taloudellinen
raportointi

Maksut &
pankkiyhteydet

Ostolaskut

Myyntilaskut

Kirjanpito &
Arkisto

Toiminnanohjaus

Asiantuntijayritysten
toiminnanohjaus
-> Heeros PSA

ERP yhteydet

Johdon raportointi

Palkat

HR-ratkaisu ->
Heeros HR

Henkilöstöhallinto

Itsepalvelu-ratkaisu
-> Heeros Small
Business

Pienyritykset

Partnerit:

ERP ratkaisut

Maksut

Rahoitus

...

Maksut

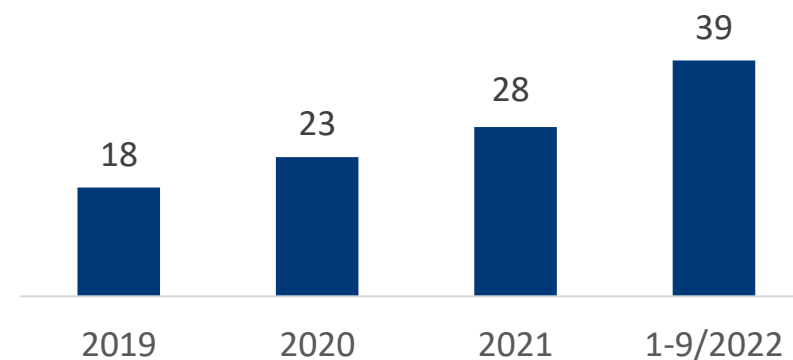
Rahoitus

...

2022 taloudellinen ohjeistus

Heeros arvioi nostavansa käyttökateprosentin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) yli 40 %:n tasolle tilikaudelta 2022.

Rule of 40 (oikaistu), % *



*Käyttökatemarginaalin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma



www.heeros.com

Q&A