



Kasvu jatkui –kannattavuus parani tilikausi 2018

Yhtiökokous | 16.4.2019 | Matti Lattu

Heeros

Koska taloushallinto on palvelua

Sisältö

- ① Pääkohdat tilinpäätöksestä, avainluvut
- ② Heeroksen osake 2018
- ③ Hallitus ja johtoryhmä
- ④ Asiakkuuksien kehittyminen
- ⑤ Tuotekehitys
- ⑥ Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2019
- ⑦ Miten kasvu tehdään? –Heeroksen uusi strategia
- ⑧ Q & A

Avainluvut tilinpäätös 2018

- Liikevaihto **8 000** tuhatta euroa (2017: 7 260 tuhatta euroa), muutos +10,2 %.
- Uusiutuva liikevaihto **7 384** tuhatta euroa (6 816), muutos +8 %, osuus liikevaihdosta 92 % (94 %)¹
- Käyttökate (EBITDA) **714** tuhatta euroa (195), muutos 267%, osuus liikevaihdosta 9 % (3 %).
- Tilikauden tulos **-507** tuhatta euroa (-868), muutos 42 %, osuus liikevaihdosta -6 % (-12 %)
- Kansainvälisen liiketoiminnan kuluin oikaistu tilikauden tulos **128** tuhatta euroa (-143), muutos 190 %, osuus liikevaihdosta 2 % (-2 %)

Osake 2018

- Kurssi: Max 2,98 eur, min 1,93 eur
- Vaihto: yhteensä 576 tuhatta euroa
- Suurimmat omistajat tilikauden päättyessä:
 - Pekka Räisänen (21,1%)
 - Matti Lattu (12,8%)
 - Keskinäinen vakuutusyhtiö ELO (7,5%)



Hallitus ja johtoryhmä

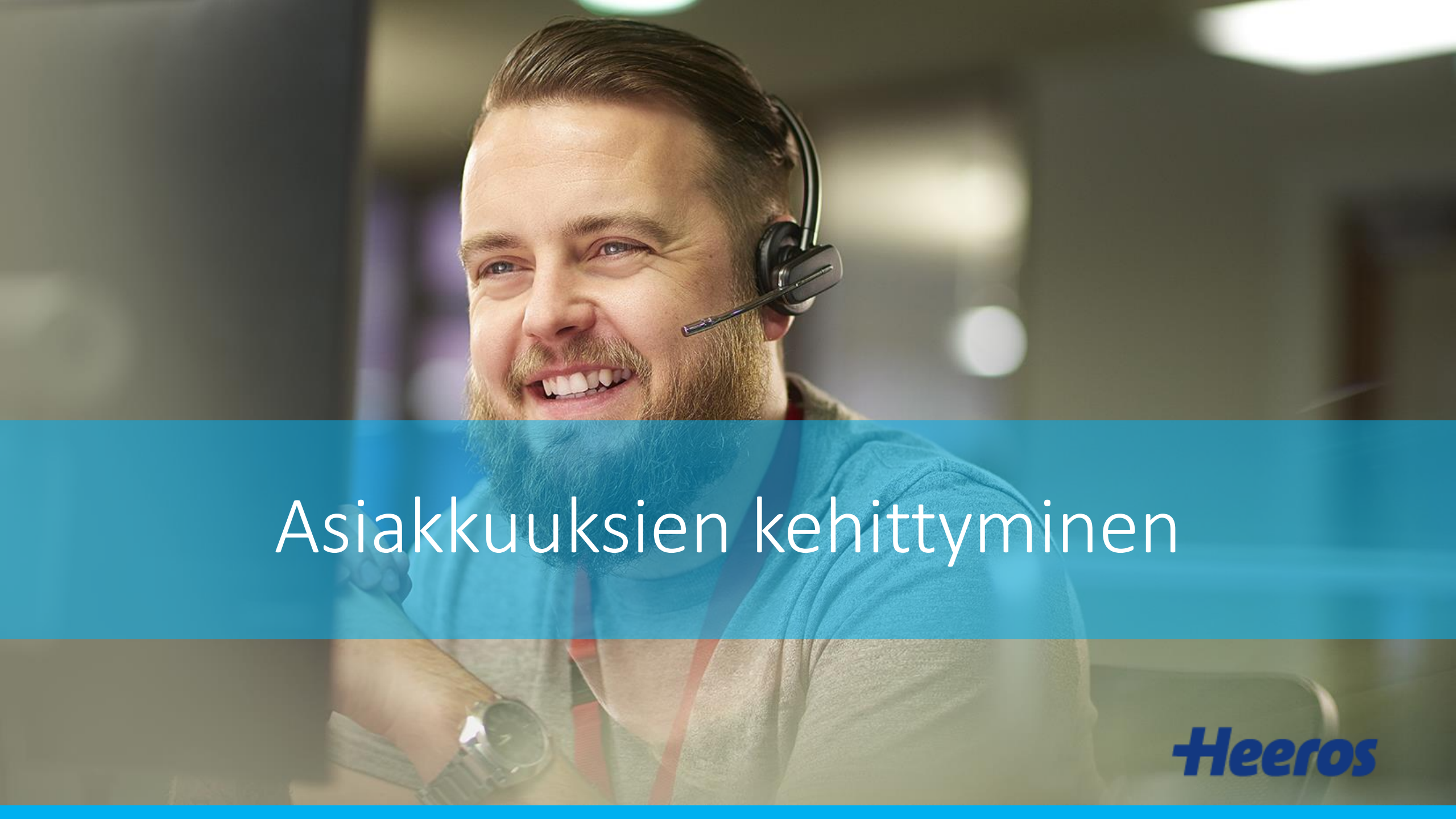
Heeros

Hallitus tilikaudella 2018

- Kimmo Rasila, pj
- Marko Kauppi
- Irja Hirsinummi
- Keijo Karjalainen
- Jukka Virkkunen

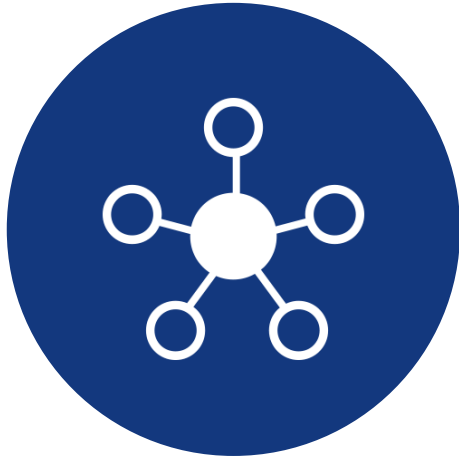
Johtoryhmä

- Matti Lattu, toimitusjohtaja
- Juha Takala, tuotekehitysjohtaja
- Sari Eronen, palvelujohtaja
- Juho Pakkanen, talousjohtaja 1.3.2019-
- Rainer Wallenius, tuotepäällikkö (palkat)
- Pia Strömdahl-Koskinen, myyntijohtaja, Suomi
- Garik Bagdasarov, Country Manager NL, SWE

A close-up photograph of a man with a beard and a headset, smiling. He is wearing a blue shirt and a watch. The background is blurred, showing an office environment. A semi-transparent blue banner is overlaid across the middle of the image, containing the text 'Asiakkuuksien kehittyminen'.

Asiakkuuksien kehittyminen

Heeros



Järjestelmiä
käyttää yli **14000**
organisaatiota.



Penetraatioaste alle 20%
tilitoimistoasiakkaissa. **Iso**
kasvupotentiaali



Palkanlaskennassa iso
muutos (Katre)

Heeros Pro Partner -toimistot

- Itsenäisiä kasvuhakuisia tilitoimistoja
- Kasvu jatkui selvästi Heeroksen kokonaiskasvua suurempana
- Heeros tukee tilitoimistojen kasvua
- Ohjelman jatkokehitys:
 - Jako kolmeen tasoon: ”VIP, kasvaja, startti”
 - Tavoite löytää noin 10 ”VIP” –tason edustajaa Heerokselle
 - Heeroksen kasvot alueellisesti

Asiakkuuksien kehittyminen

- Esimerkki: Cavotec Group, globaali konevalmistaja
 - Heeroksen asiakas vuodesta 2013 (3 maata)
 - Puitesopimus loppuvuodesta 2018
 - Sopimus kattaa yli 20 maata, joista tuotannossa nyt kuusi maata
 - Sopimus koskee osto- ja myyntilaskuja. Heeros toimittaa ohjelmiston ja palvelua
 - Heeros on integroitu Microsoft Dynamics NAV -järjestelmään
- Yhteistyösopimus Innox –CRM –järjestelmän kanssa käynnistettiin 2018 kesällä
- Tilitoimistoalan konsolidoituminen
 - Rantalainen
 - Aallon Group

A man with glasses and a blue checkered shirt is smiling while looking at a smartphone. The background is a blurred office or home setting. A blue horizontal band is overlaid across the middle of the image.

Tuotekehitys

Heeros

Heeroksen palvelukokonaisuus

Heeros-palvelukokonaisuus

Tulevaisuuden käyttöliittymät

- Integroitu taloushallinto
- Dashboardit
- Puheohjaus
- Herätteet

T eTosite

P ePalkat

€ Pankki

Link
YHTEYDET

D Identa
OSTOLASKUJEN
SKANNAUS JA TULKINTA

C Circula
OSTO- JA MATKALASKUJEN
KÄSITTELY

OSTORESKONTRA

V Venda
MYYNTELASKUJEN
KÄSITTELY

MYYNTELASKONTRA

A Admina ARKISTO

H Kirjanpito

Tehokkuus & näkemys

- Automaatio
- Tekoäly
- Koneoppiminen
- Analytiikka
- Tiedon hyödyntäminen



Heeros

Tärkeimmät kehityssasiat

- Heeros Vendan uudistus
 - Uudistettu UI
 - Vastaamaan paremmin asiakkaiden tarpeita
- Heeros Connecta integraatioalusta
 - Mahdollistaa reaaliaikaisen integraation Heerokseen ja Heeroksesta (esim Katre)
 - Erityisesti kansainvälisissä asiakkuuksissa keihäänkärkenä
- Katre (Kansallinen tulorekisteri)
 - Pakollinen toiminnallisuus palkanlaskennassa
 - Heeros profiloitui Katre- osaajana
- Tilitoimisto Dashboard
- Tutkimusprojekti puheohjatuista käyttöliittymästä menossa

A woman with long brown hair, wearing a grey blazer over a blue top, is smiling warmly at a man whose back is to the camera. They are in a modern office setting with large windows in the background. A semi-transparent blue banner is overlaid across the middle of the image.

Kansainvälistyminen

Heeros

Kansainvälistyminen

- Kansainvälistymisen painopiste on Hollannin vakauttamisessa
 - Panostukset eivät ole vielä tuottaneet toivottua tulosta
 - Aidon verkkolaskun puute estää Heeroksen parhaat kilpailuedut
- Suorissa asiakkaissa olemme edenneet suunnitellusti
 - Iso raha on kuitenkin tilitoimistoissa
- Heeroksella on asiakkaita kahdessatoista maassa
 - Kansainvälisiä asiakkaita palvellaan Suomesta ja Hollannista

A photograph of two men in an office environment. The man in the foreground, wearing a grey sweater, is smiling and holding a white coffee cup. The man in the background, wearing a light blue shirt and glasses, is looking towards him. A semi-transparent blue horizontal band is overlaid across the middle of the image, containing the text 'Taloudellinen ohjeistus' in white. The Heeros logo is visible in the bottom right corner.

Taloudellinen ohjeistus

Heeros

Taloudellinen ohjeistus

- Heeros pysyy kasvu-uralla
- Liikevaihdossa noin 20% kasvu keskipitkällä aikavälillä
- Käyttökate noin 20% keskipitkällä aikavälillä
- Vuoden 2019 liikevaihto ylittää 9 miljoonaa euroa ja kannattavuus paranee

HEEROS VISION



HEEROS WAY OF WORKING – WINNING TOGETHER

Heeros





Kiitos! Q & A

Matti Lattu | Toimitusjohtaja | www.heeros.com

Heeros

Koska taloushallinto on palvelua