

A photograph of a man with grey hair and a beard, wearing a blue long-sleeved shirt, leaning over a table. A young child with blonde hair is sitting at the table, looking at a laptop screen. The man is pointing at the screen. The background shows a kitchen with a red stand mixer and a window with white curtains. A blue semi-transparent banner is overlaid on the bottom half of the image.

Heeros-sijoittajaesittely

Helsingin Osakesäästäjät 9.1.2018 | Matti Lattu | CEO

Heeros

Nopeasti kasvava TALOUSHALLINNON OHJELMISTORATKAISUJEN TOIMITTAJA

Yleistä

- Heeros perustettiin vuonna 2000
- Yhtiö toimittaa taloushallinnon ohjelmistoratkaisuja SaaS-pohjaisesti tilitoimistoille sekä PK-yrityksille
- Liikevaihto €6,6 miljoonaa (2016)
- Jatkuva liikevaihto 86% liikevaihdosta
- Pääkonttori sijaitsee Helsingissä ja muut toimistot Jyväskylässä, Turussa, Rotterdamissa ja Tukholmassa
- Heeros työllistää yli 70 työntekijää Suomessa ja ulkomailla
- Taloudellinen ohjeistus on 20% kasvu ja 20% EBITDA keskipitkällä aikavälillä

Tunnuslukuja



Heerosta
käyttää yli **9 000**
yritystä ja yhteisöä



noin **500 000**
laskua/kk
Heerosen
kautta



Yli
35 000
käyttäjää



Liikevaihto €6,6 miljoonaa (2016)
Käyttökate €0,55 miljoonaa (2016)
Jatkuva lv: 86% liikevaihdosta (2016)

HEEROS
Nasdaq First North
Listed

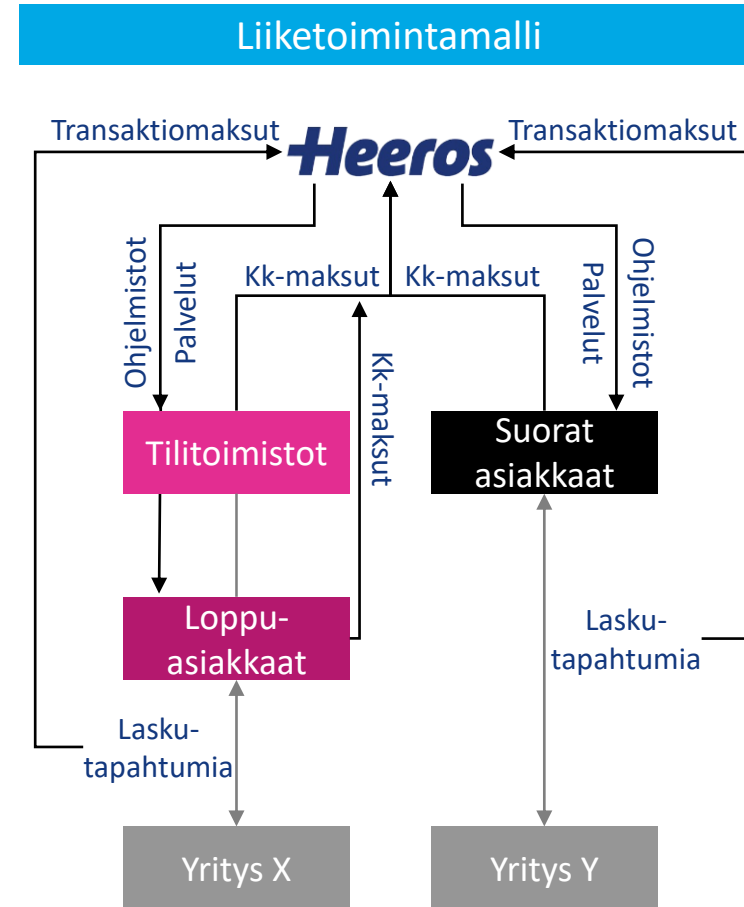
Heeros

Heeros-palvelukokonaisuus

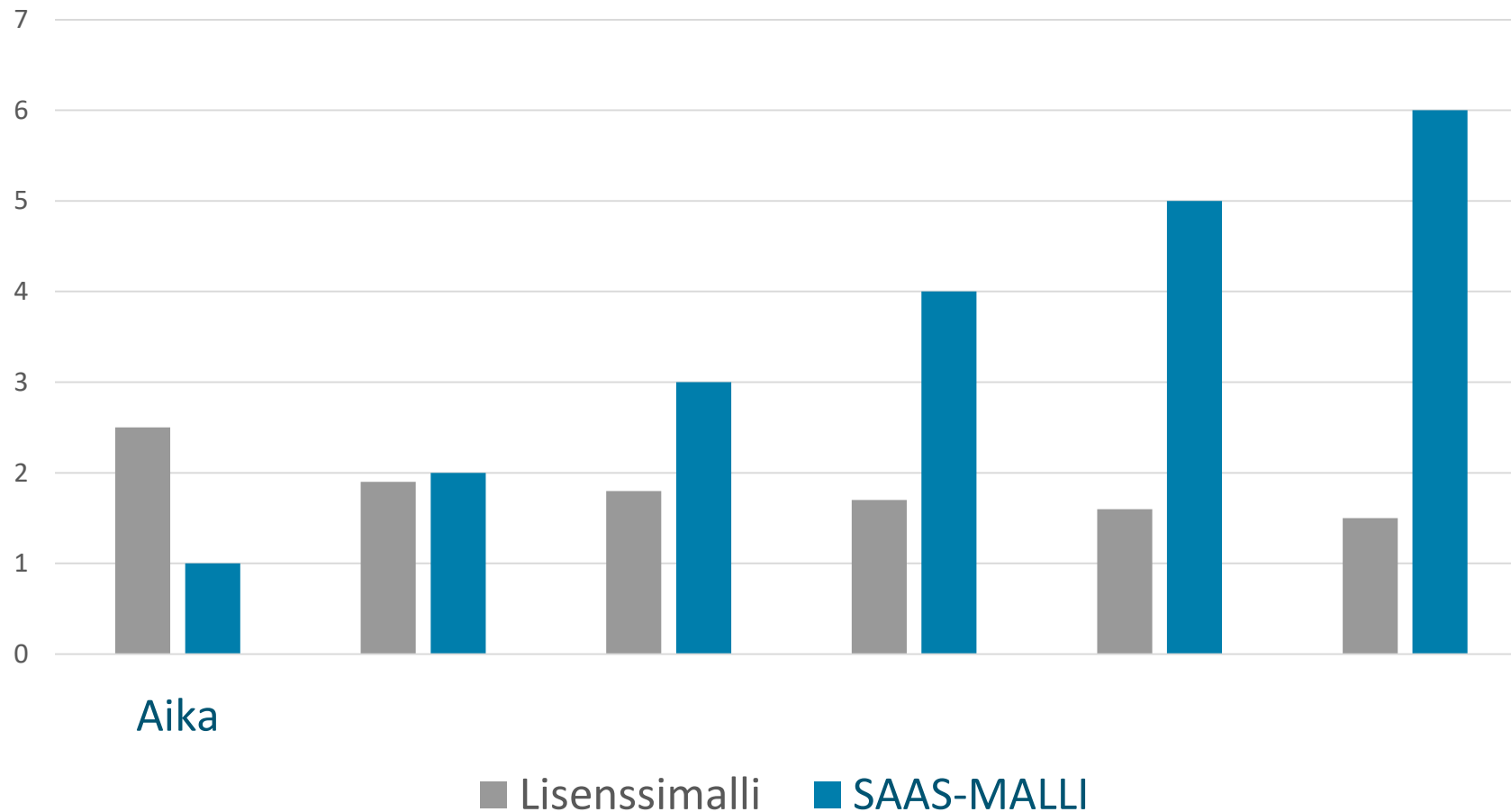


Heeros tarjoaa modulaarisia Saas-pohjaisia ohjelmistoratkaisuja

- Heeros on digitaalisen taloushallinnon kokonaisjärjestelmä, jota voidaan käyttää niin yksittäisinä moduuleina kuin kattavana kokonaispalveluna
- Heeroksen tuotteet skaalautuvat erikokoisille asiakkaille ja neljälle eri kielelle
- Pääkohderyhmä on tilitoimistot, jotka toimivat myös liikekumppaneina
- Ratkaisuja myydään myös muille taloushallinnon järjestelmiä käyttäville organisaatioille
- Heeros myy ohjelmistoja transaktiopohjaisena pilvipalveluna (SaaS)
- Laskutus perustuu sekä asiakkaan käytössä oleviin ohjelmistoihin että laskutapahtumien määrään
- **86% Heeroksen liikevaihdosta oli jatkuvaa 2016**



Esimerkki liikevaihdon kertymisestä lisenssimallissa ja Saas –mallissa



Kansainvälinen Heeros

Heeros



Asiakascase: ITAB AB

- ITAB AB on ruotsalainen yhtiö, joka valmistaa kauppojen kalusteita.
 - Liikevaihto 540 milj EUR
 - Listattu Nasdaq Stockholm
- Sopimus koskee osto- ja myyntilaskuja
- Sopimus kattaa 12 maata, joista alkuvaiheessa menee tuotantoon Suomi, Ruotsi ja Tanska
- ITAB:lla yhteensä noin 250 000 laskua vuodessa
- Sopimus on Heeroksen kansainvälistymisstrategian mukainen

Asiakascase: Aina Group

- Aina Group (ent Hämeenlinnan puhelin) siirtyi Heerokseen vuonna 2017
- Heeros tarjoaa perustaloushallinnon sekä osto- ja myyntilaskujen käsittelyn
- Monipuolinen datan käsittely
 - Erilaiset tilitys- yms aineistot esikäsitellään
- Aina Group tyytyväinen erityisesti projektin läpivientiin

Heeroksen vahvuudet

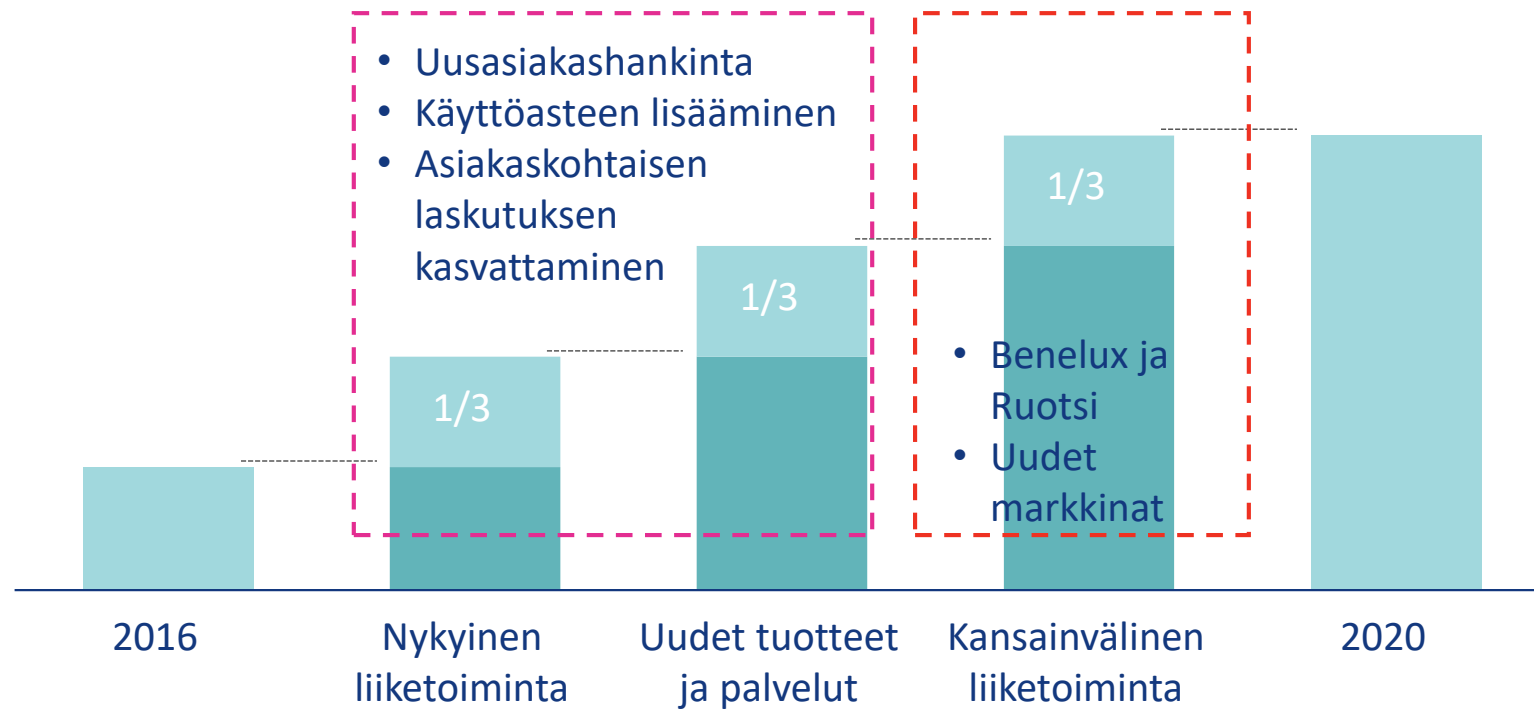
- Modulaarinen ohjelmisto
 - Heeros Connecta integraatioalusta
 - Yli 150 liittymää
- Palvelu
 - ”Teillä on Suomen nopein tuki”
 - Myynnin tuki asiakkaille
 - Heeros Pro Partner –kumppaniohjelma
- Itsenäisyys
 - Emme kilpaile asiakkaittemme kanssa

Heeroksen kasvun ajurit

Heeros sijoituskohteena



3 Heeroksella on selkeä kasvustrategia



Murroskohtia / Kasvun ajureita

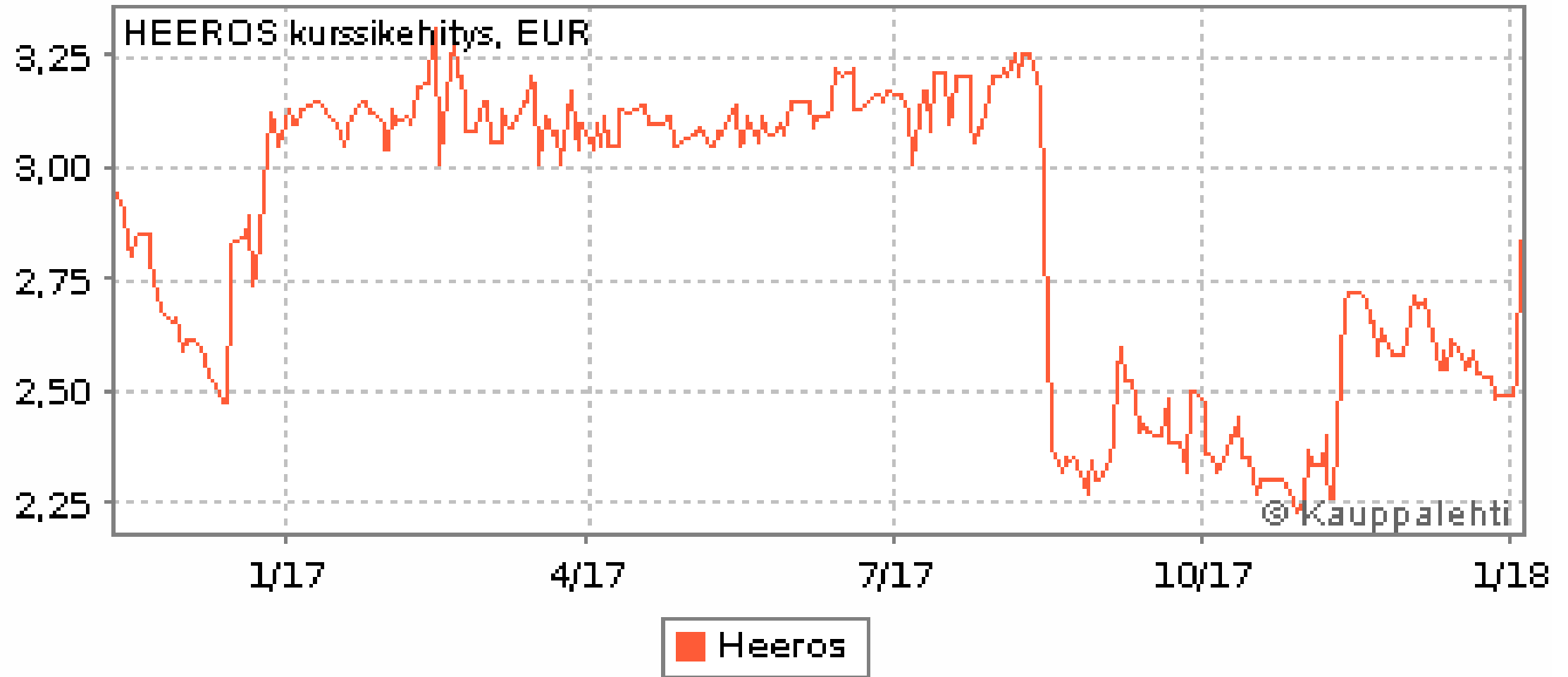
- Katre (kansallinen tulorekisteri) → iso muutos palkanlaskennassa → ohjelmistoja menossa vaihtoon
- Fintech
 - PSD2
 - Heeros julkaisi maksuliikenneohjelman (Heeros Pankki) marraskuussa 2017 → liikevaihtoa alkaa kertyä 2018
- Sähköinen laskutus lähdössä liikkeelle Keski-Euroopassa

Heeroksen osake "HEEROS"

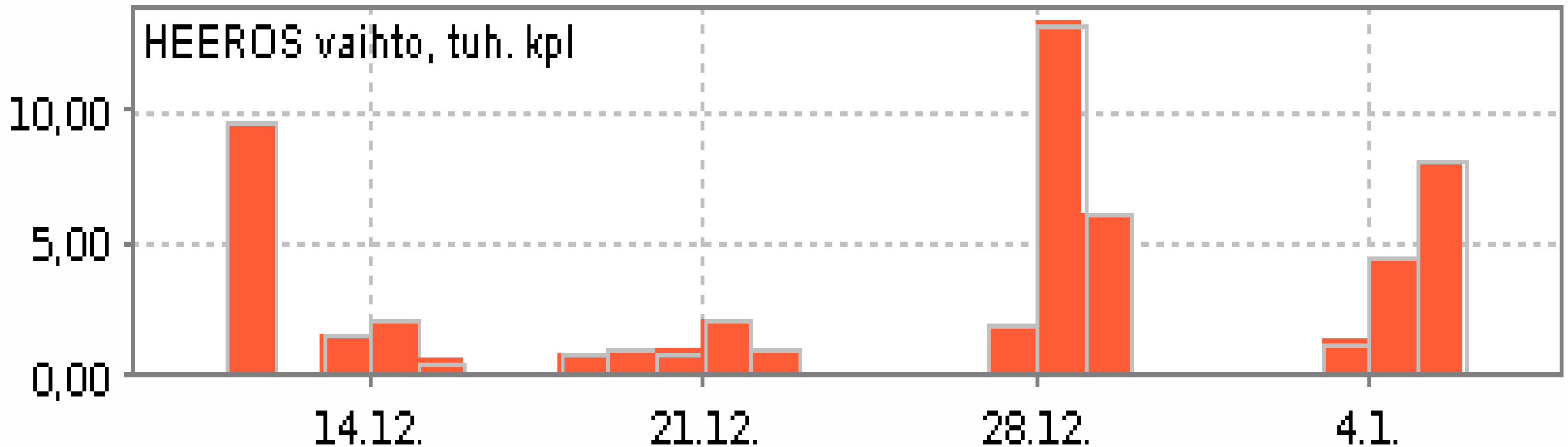
Suurimmat osakkeenomistajat

• Räisänen Pekka Hannu	21,11%
• Lattu Matti	12,79%
• Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö ELO	7,47%
• Erikoissijoitusrahasto Visio Allocator	5,38%
• Finnish Stars Ab	5,17%
• Tenendum Oy	3,8%
• Lepäntalo Heidi Rauni Elina	3,77%
• Sr Danske Invest Suomen Pienyhtiöt	3,68%
• Tuutti Invest Oy	3,22%

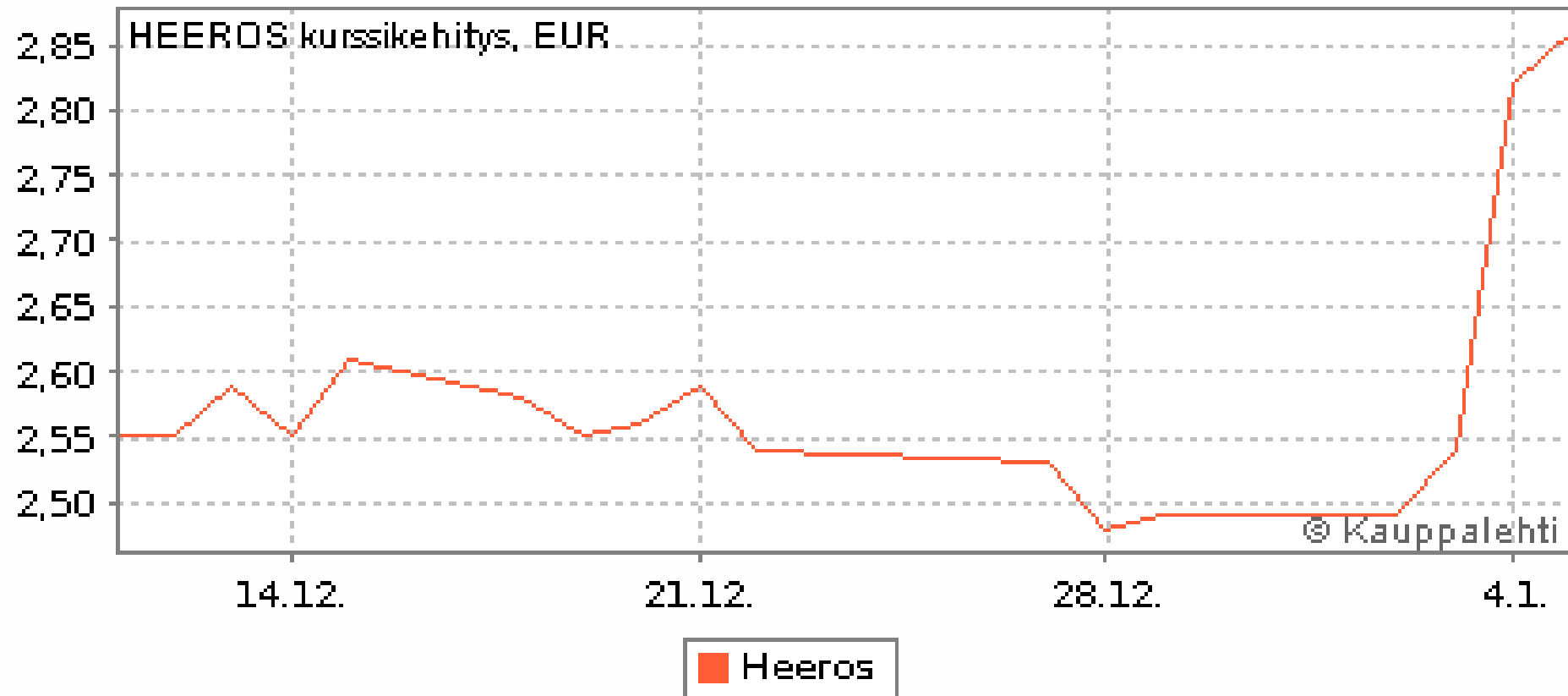
Osake, kehitys 1v (Kauppalehti)

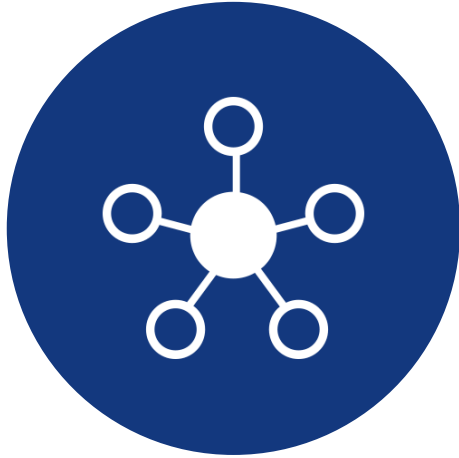


Osake, vaihto 1kk (Kauppalehti)



Osake, kehitys 1kk (Kauppalehti)





Järjestelmiä
käyttää yli **9 000**
organisaatiota.



Penetraatioaste alle 20%
tilitoimistoasiakkaissa.
Iso kasvupotentiaali



Kansainvälinen
kasvupotentiaali



SaaS on modernin sijoittajan valinta!

Matti Lattu | CEO | www.heeros.com

Heeros