# Vakaa pohja kiihdyttää kasvua

Heeros

# Sisältö

① Heeros 2021 yhteenveto

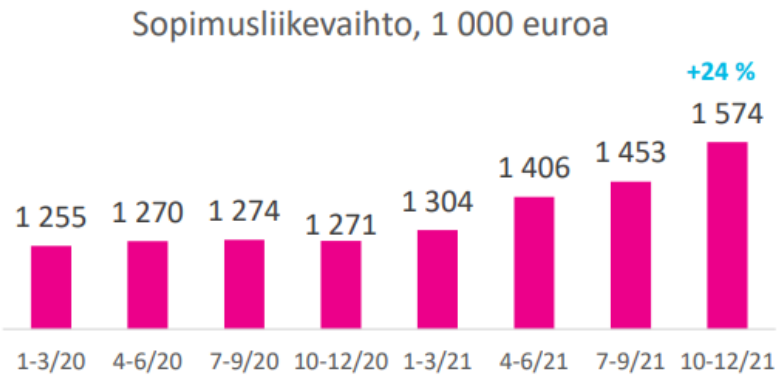
② Hallitus

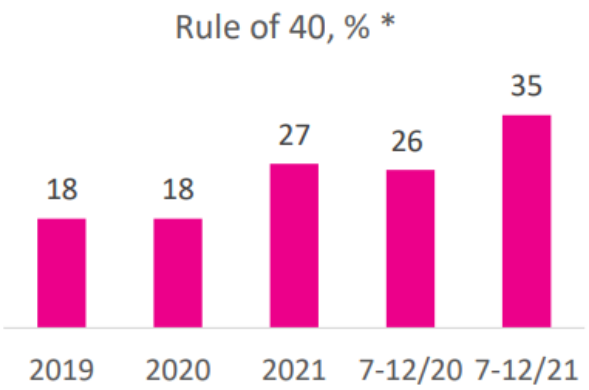
③ Strategia 2021-23

④ Taloudellinen ohjeistus 2022

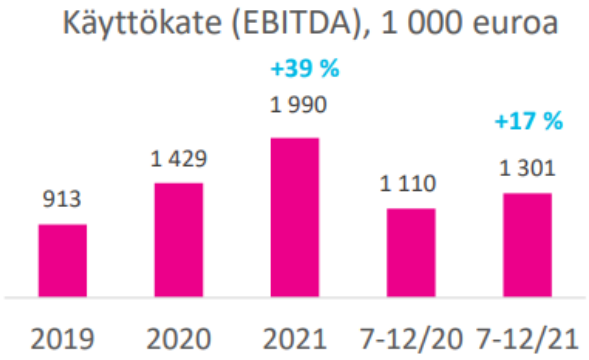
⑤ Q & A

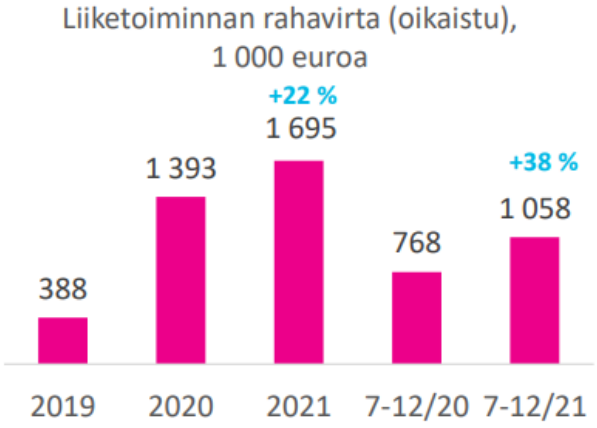
# Avainluvut Q4 ja tilikausi 2021




**Käyttökateprosentin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma*




Heeros

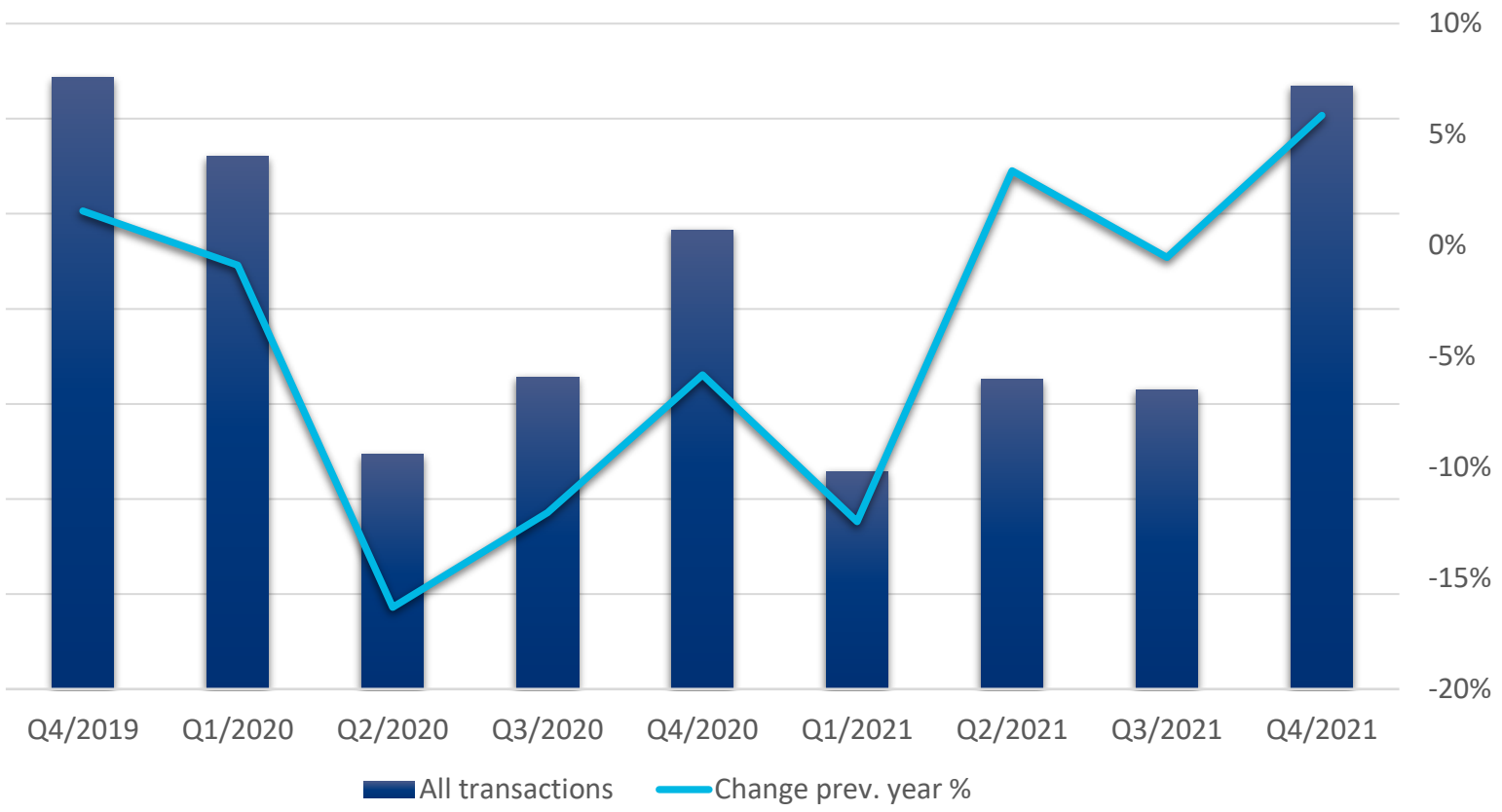
# Avainluvut Q4 ja tilikausi 2021

| Tuhatta euroa | Q4/ 2021 | Q4/ 2020 | Muutos, % | Tilikausi 2021 | Tilikausi 2020 | Muutos, % |
|---|---|---|---|---|---|---|
| Jatkuva liikevaihto | 2 277 | 2 125 | 7 % | 8 626 | 8 325 | 4 % |
| Sopimusliikevaihto | 1 574 | 1 271 | 24 % | 5 737 | 5 070 | 13 % |
| Käyttökate (EBITDA) | 612 | 413 | 48 % | 1 990 | 1 429 | 39 % |
| Käyttökate, % liikevaihdosta | 25 % | 18 % | | 22 % | 16 % | |
| Oikaistu käyttökate | 644 | 413 | 56 % | 2 062 | 1 901 | 8 % |
| Oik. käyttökate, % liikevaihdosta | 26 % | 18 % | | 22 % | 22 % | |
| Tilikauden tulos | 192 | 69 | 178 % | 499 | 22 | 2 189 % |
| Tulos, % liikevaihdosta | 8 % | 3 % | | 5 % | 0 % | |
| Rule of 40, % (oik.) | 35 % | 17 % | | 28 % | 23 % | |
| Liiketoiminnan rahavirta (oik.) | | | | 1 695 | 1 393 | 22 % |

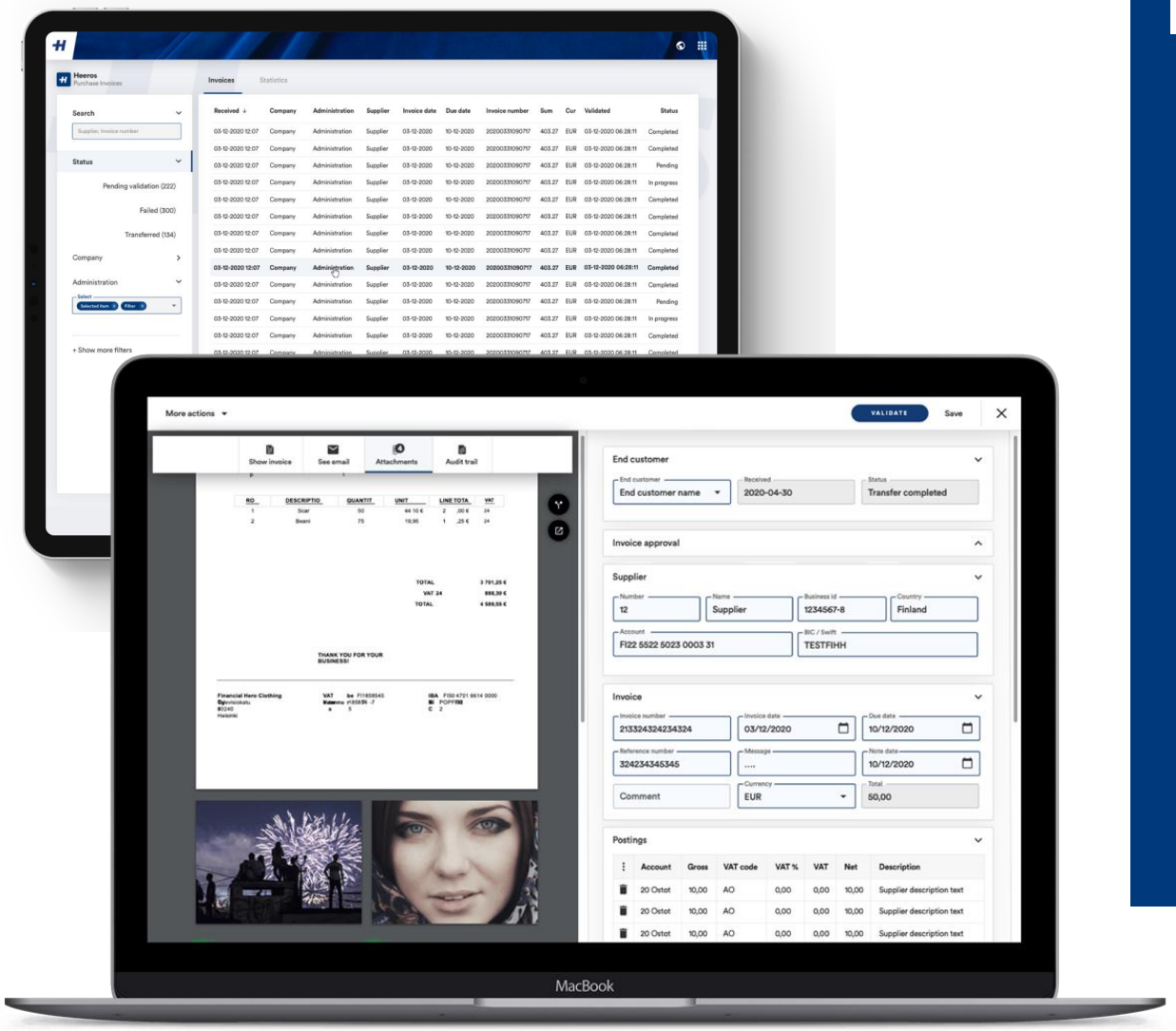
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi tilikaudella 4 % ja loka-joulukuussa 7 %
- Sopimusliikevaihto kasvoi tilikaudella 13 % ja loka-joulukuussa 24 %
- Tilikauden oikaistu käyttökate oli 2,1 miljoonaa euroa, kasvua 8 %
- Merkittävästi edellisvuodesta parantunut tilikauden tulos
- Rule of 40 (oik.) oli 28 %

Heeros

# Transaktiovolyymin kehitys kvartaaleittain




Q4/2021 transaktiovolyymit (osto- ja myyntilaskut sekä palkkalaskelmat) saavuttivat pandemiaa edeltävän tason (Q4/2019).




# Investointeja kasvun kiihdyttämiseksi

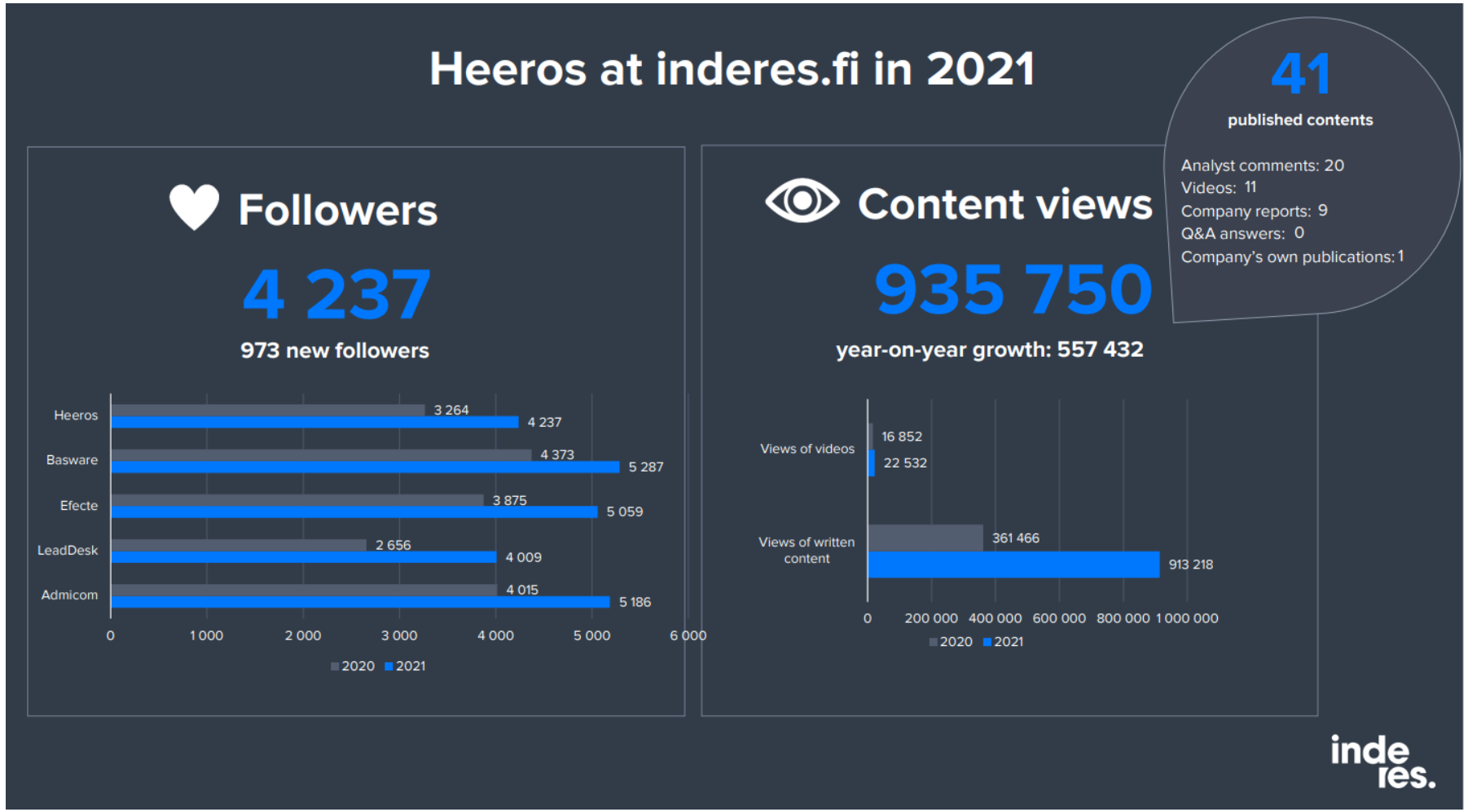
ePalkat

Käyttökokemus & uusi UI –design:
Heeros mobiili, kirjanpidon rajapinnat

Taimer yritysosto

Heeros

# Heeros muutos kiinnostaa sijoittajia



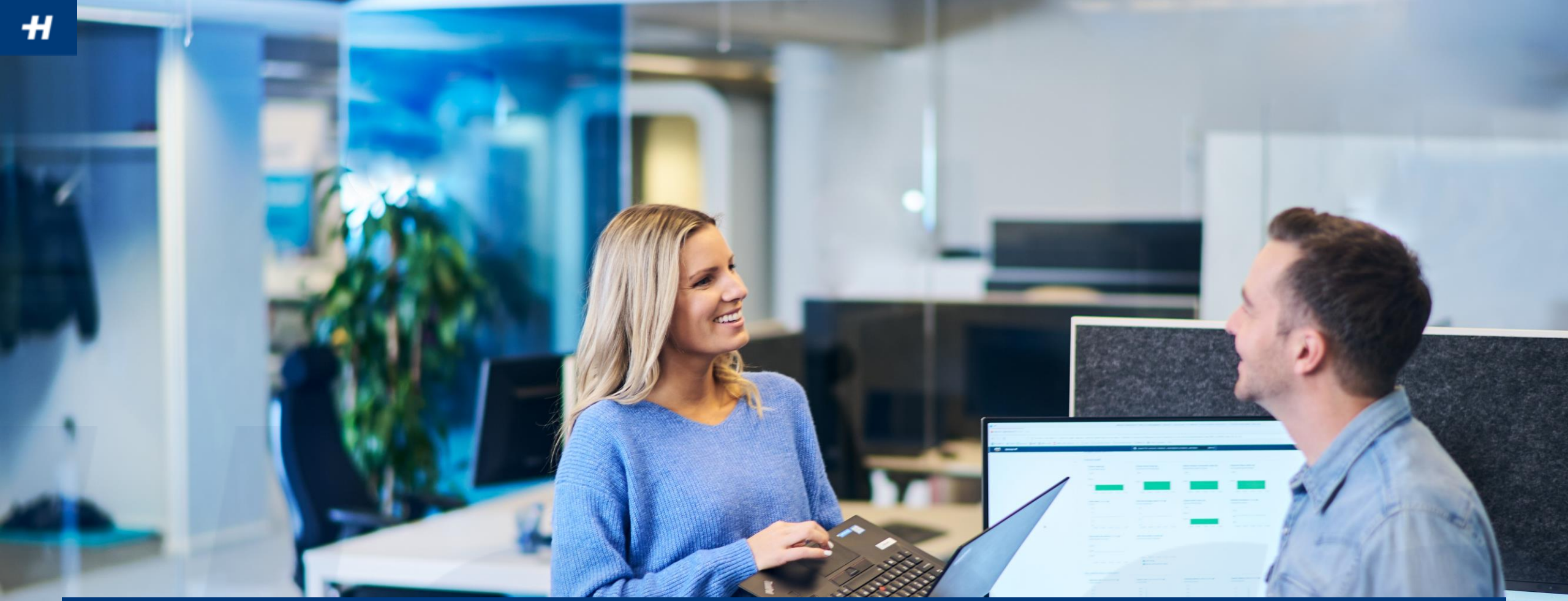

Heeros

# Osake 2021

| | H2/2021 | H2/2020 | Vuosi 2021 | Vuosi 2020 |
|---|---|---|---|---|
| Osakevaihto, kpl | 596 400 | 869 629 | 1 304 918 | 1 230 219 |
| Vaihto yhteensä, euroa | 3 534 895 | 4 619 037 | 8 501 847 | 5 565 435 |
| Kurssi korkeimmillaan, euroa | 6,68 | 9,00 | 7,75 | 9,00 |
| Kurssi alimmillaan, euroa | 5,28 | 2,42 | 4,93 | 2,14 |
| Keskikurssi, euroa | 5,93 | 5,31 | 6,52 | 4,52 |
| Päätöskurssi kauden viimeisenä kaupankäyntipäivänä, euroa | 5,30 | 7,50 | 5,30 | 7,50 |
| Markkina-arvo kauden lopussa, euroa | 23 701 987 | 33 540 548 | 23 701 987 | 33 449 723 |
| Osakkeenomistajia kauden lopussa | 1 276 | 1 298 | 1 276 | 1 298 |
| Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa | 4 472 073 | 4 459 963 | 4 472 073 | 4 459 963 |
| Osakkeiden lukumäärä katsauskaudella keskimäärin | 4 464 373 | 4 459 963 | 4 462 186 | 4 421 278 |
| Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton) | 0,11 | 0,08 | 0,11 | 0,00 |
| Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu) | 0,10 | 0,08 | 0,11 | 0,00 |

# 2021 Yhteenveto

- Asiakastilaukset yli 60% kasvussa
- Sopimusliikevaihto kiihtyvässä kasvussa
- Käyttökate ja Nettotulos skaalautuvassa kasvussa
- Rule of 40% - 2H 36%, koko vuosi 28%



# Hallitus

# Hallitus tilikaudella 2021

- Marko Kauppi, pj ; omistukset yhtiössä 1 770 osaketta sekä Tenendum Oy:n ja Tenendum Alpha Oy:n kautta 272 975 osaketta
- Keijo Karjalainen ; omistukset yhtiössä 1 085 osaketta
- Juho Nikkola ; omistukset yhtiössä 31.485 osaketta
- Samuli Saviala ; omistukset yhtiössä 885 osaketta
- Päivi Kangasmäki ; omistukset yhtiössä 885 osaketta

# Strategia 2021-2023

# Heeros & Taimer, kokonaisvaltaisin ratkaisu yrityksen digitalisaatioon

Heeros

## Sähköinen Taloushallinto

Kirjanpito, verkkolaskutus, maksuliikenne, arkisto, epalkat ja raportointi

&

taimer
part of Heeros

## Toiminnanohjaus

Asiakkaiden-, myynnin-, projektien-, ja ajanhallinta sekä laskutus ja raportointi

# Taimer täydentää Heeroksen tarjoamaa

Täydentävä tuotevalikoima

Ristiinmyynti-mahdollisuudet

PSA yritykset, paras käyttökokemus

**Taimerin yritysosto kiihdyttää Heeroksen kasvua strategian mukaisesti**

Inspiroiva mahdollisuus henkilöstölle

Kansainvälisen kasvun mahdollistaminen

Loppuasiakkaiden liiketoiminnan prosessien digitalisoiminen

Mahdollistaa jatkossa 1-3HC yritysten palvelut

Heeros

## Taloushallinnon ohjelmistojen kasvava ja kehittyvä markkina

Sähköisen laskutuksen yleistyminen Euroopassa

Mobiili käyttökokemus

Taloushallinnon kasvava ohjelmistomarkkina Suomessa

Keskisuurten eurooppalaisten yritysten prosessien digitalisoituminen

**VISIO: Olemme kansainvälinen edelläkävijä taloushallinnon pilvipalveluissa. Meillä softaosaaminen kohtaa asiakaslähtöisyyden sekä intohimon auttaa asiakasta onnistumaan.**

## Strategia 2021-2023: Kannattava kasvu ja palveluiden skaalautuminen

**Kannattava kasvu ja markkina-aseman vahvistaminen Suomessa**

**Kasvu kansainvälisesti**

**Toimialan paras käyttäjäkokemus erityisesti mobiilissa**

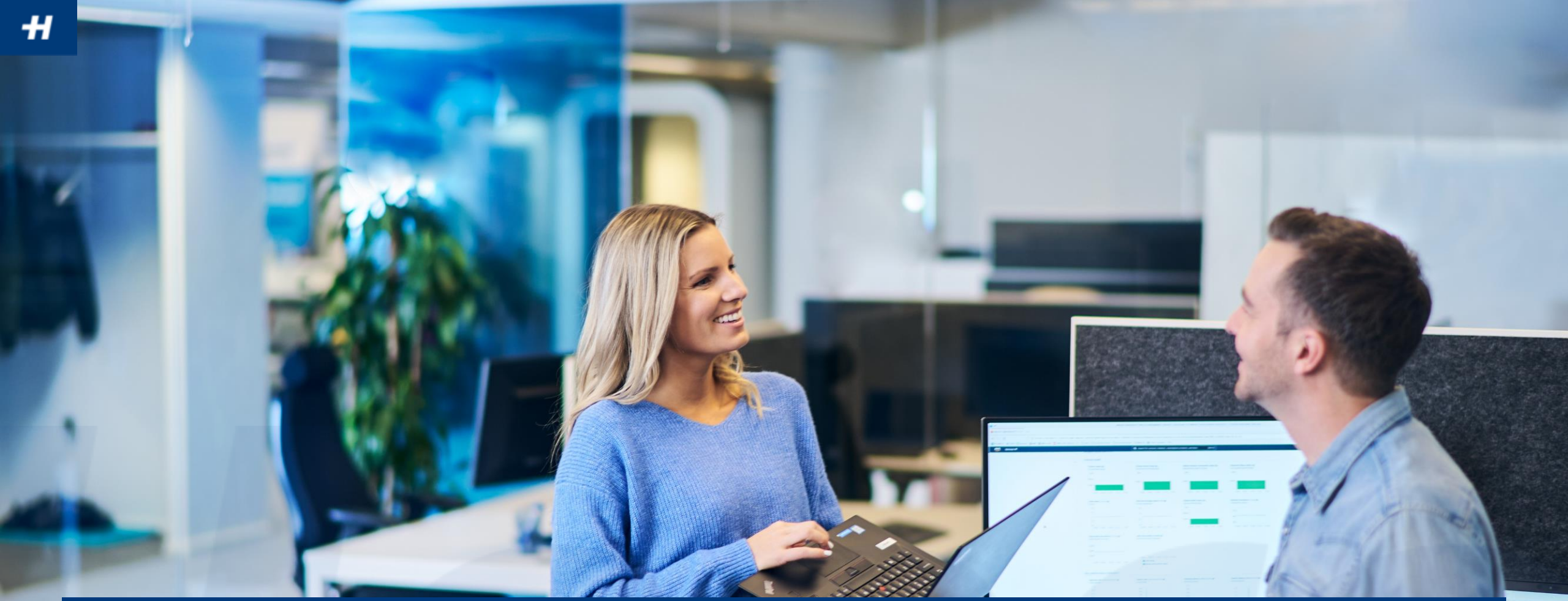
**50 %**

**TALOUDELLINEN TAVOITE:** Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma nousee kohti 50 % :a vuoden 2023 loppuun mennessä.

**HENKILÖSTÖ JA KULTTUURI:** Arvomme ohjaavat toimintaamme. Heeros on houkutteleva työpaikka parhaimmille ammattilaisille.

**VAHVUUDET:** SaaS- liiketoimintamalli I Kannattavuus I Modulaarisuus ja paketointi I Paras laskutusratkaisu I integroitavuus I Asiakaslähtöiset palvelut

**MISSIO:** **Rakennamme helppoa ja sujuvaa taloushallinnon tulevaisuutta**



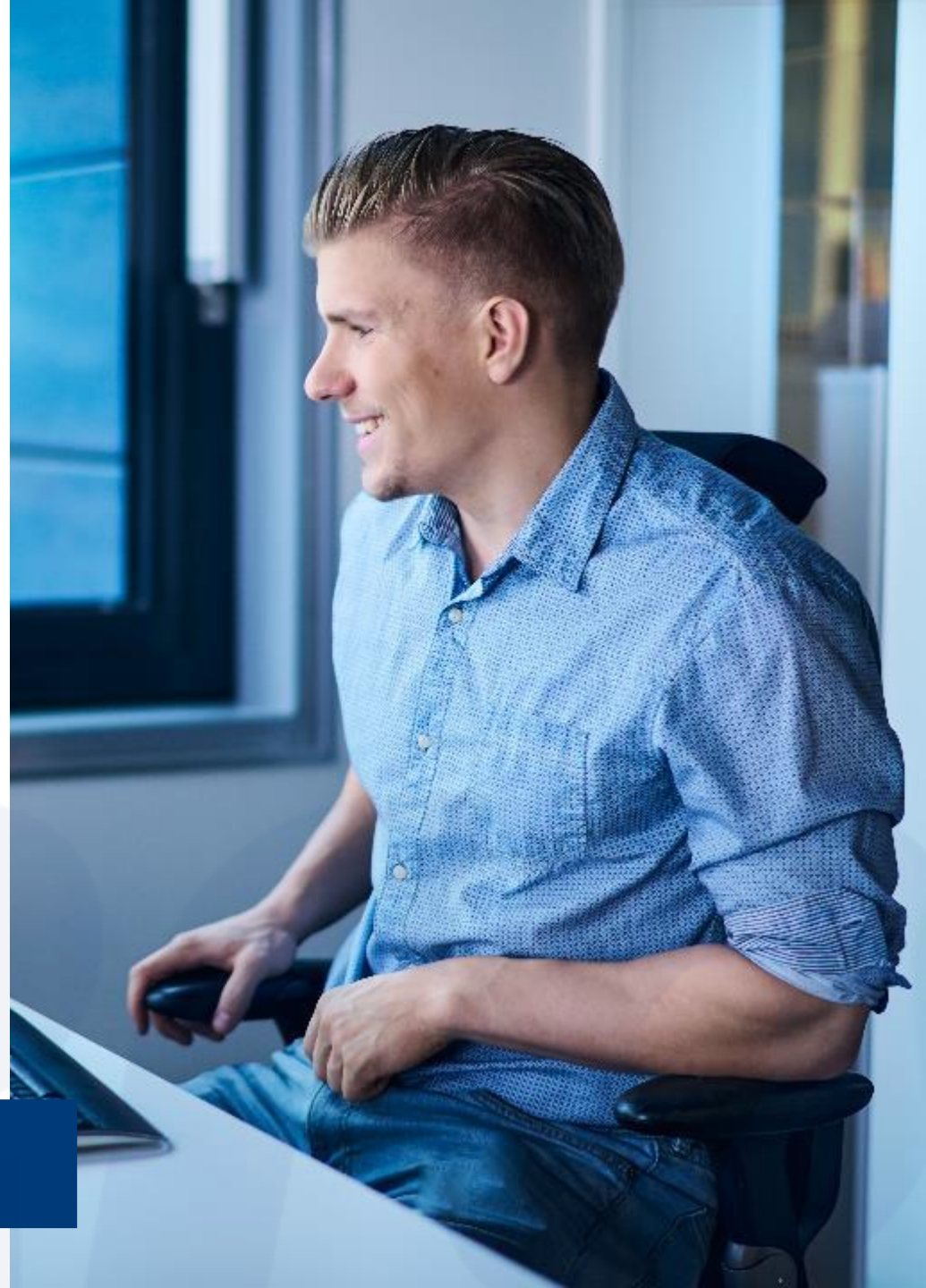
# Taloudellinen ohjeistus 2022

# Markkinan kehitys tarjoaa kasvumahdollisuuksia

- **Tilitoimistojen käytetyin kirjanpito- ja palkanlaskentaohjelmisto Tikon poistuu markkinalta 2022 aikana**
  - Heeros saanut vuodessa yli 3000 uutta asiakkuutta viime vuoden aikana, **digitalisaatio on vasta alussa**
- **Taloushallinto on liiketoimintakriittistä**
  - Tarvitaan ratkaisut, jotka integroituvat yritysten muihin järjestelmiin kuten ERP ja HRM
  - Taimer yritysosto sekä ePalkkojen jatkokehitys mahdollistaa Heeros **ratkaisujen kytkemisen entistä syvemmälle yritysten prosesseihin**
- **Mobiili käyttöliittymä ja uudet teknologiat tukevat pilvipalveluihin siirtymistä**
  - Helpottavat taloushallinnon digitalisaatiota yrityksille ja korostavat sujuvan käyttökokemuksen merkitystä
- **Sähköinen laskutus yleistyy pk-yrityksessä**
  - Heeros keskittyy pk-yritysten tarpeisiin soveltuvan myynti ja ostolasku-automaation kehittämiseen

# 2022 taloudellinen ohjeistus

Heeros arvioi nostavansa käyttökateprosentin (EBITDA, %:a liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumman (Rule of 40) yli 40 %:n tasolle tilikaudelta 2022.



*www.heeros.com*

# Q&A, kiitos!